



PRAKTIKUM in Vollzeit Sales & Business Development



Wir bieten Dir ein spannendes Praktikum in unserem jungen Tech-Startup, welches an **3D Scanning Lösungen** arbeitet. Da unsere erzeugten virtuellen Modelle maßstabsgetreu und farbig sind, sind damit Anwendungen in den unterschiedlichsten Bereichen möglich. Diese loten wir gerade aus und suchen tatkräftige Unterstützung für unseren Außenauftritt. Als vollwertiges Mitglied unseres Teams bist Du eng in unsere Arbeitsabläufe und allem Drumherum eingebunden. So kannst du zusätzlich sehr viele Erfahrungen in allen Bereichen eines jungen Unternehmens sammeln.

Was gibt es zu tun?

In der Markteintritts- und Wachstumsphase gibt es jede Menge interessante Themen. Dabei kannst du eigenverantwortliche Projekte übernehmen oder gemeinsam im Team an Lösungen arbeiten. Ein paar der anstehenden Themen sind:

- Optimierung des Sales Management & der Website
- Identifikation vielversprechender Branchen & Neukunden
- Akquise im Außen- und Innendienst
- Planung und Durchführung geeigneter Pitch-Veranstaltung und Startup-Wettbewerbe

Was solltest du mitbringen?

- Freude an neuen Herausforderungen
- Lust auf ein Abenteuer und dabei richtig viel zu lernen
- Kommunikationsfreudig und gut in MS Office



... und vieles mehr – je nach Deinen Interessen und Stärken.



Was bieten wir?

- ✓ ein lockeres Arbeitsklima in einem jungen, dynamischen Team mit flachen Hierarchien
- ✓ eine freie Gestaltung deiner Arbeitszeiten ohne feste Wochenstunden
- ✓ die Möglichkeit Dich kreativ einzubringen
- ✓ jede Menge Erfahrungen in der Unternehmensgründung

Interessiert? Schreib uns einfach eine Nachricht via E-Mail oder WhatsApp, ruf an oder schick uns direkt deine vollständige Bewerbung an:



Ansprechpartner:

Email:

Telefon & WhatsApp:

Pius

p.finkel@pandia3d.de

+49 170 9954367

Heisinger Straße 12

Kempten (Allgäu)

Deutschland

