

**Mitarbeiter Vertrieb - Vertriebsinnendienst: Vollzeit (w/m/d)**Was ist Ordercube?

Ordercube ist ein Hardware- & SaaS-Startup aus Grafing bei München. Wir haben die Vision, das Restaurantenerlebnis für Gäste, Kellner und Gastronomen durch Vereinfachung und Optimierung konventioneller Abläufe nachhaltig zu verbessern. Seit der Gründung 2016 durchliefen wir erfolgreich eine Kickstarter-Kampagne, mehrere Finanzierungsrunden und konnten uns große Gastronomie- und Hotellerie-Unternehmen wie METRO AG, NH Hotels und Aramark als Unterstützer und Kunden sichern.

Bei der aktuellen Skalierungsphase braucht unser eingespieltes Team tatkräftige Unterstützung auf Augenhöhe im Bereich Sales. Wir bieten Dir damit von den abwechslungsreichen Herausforderungen eines Startups zu lernen und gemeinsam mit uns zu wachsen.

Was sind Deine Aufgaben?

- Telefonische Akquise und Betreuung von Interessenten
- Vertrieb unserer Produkte mit herausragenden Alleinstellungsmerkmalen
- Sicherstellung einer zuverlässigen und eigenverantwortlichen Bearbeitung aller eingehenden Anfragen über verschiedene Kanäle sowie Nachbereitung der Kontakte
- Präsentation des Unternehmens bei Kunden, Fachmessen und Veranstaltungen
- Abteilungsübergreifende Arbeit mit Kollegen aus Support, Marketing und Entwicklung

Was erwarten wir von Dir?

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder höhere Ausbildung
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, eine weitere Sprache ist von Vorteil!
- Zielstrebigkeit und Erfahrung im telefonischen Vertrieb, idealerweise im B2B und/oder Start-Up Umfeld
- Fundierte Kenntnisse in MS-Office-Produkten und gutes technisches Verständnis
- Eine Vorliebe für Eigeninitiative & flexibles Arbeiten
- Engagierte und erfolgsorientierte Persönlichkeit mit der Ambition das ganze Team voranzubringen
- Du bist wissbegierig, bringst eine schnelle Auffassungsgabe mit und löst Probleme eigenständig
- Du bist in Stresssituationen fokussiert und hast ein intuitives Verständnis dafür, Prioritäten richtig zu verteilen

Was bieten wir Dir?

- Einzigartige Lebens- & Lernerfahrung sowie erstklassige Entwicklungs- und Aufstiegschancen mit hoher Eigenverantwortung
- Ein SaaS-Produkt mit starken USPs, hohem Kundennutzen und Mehrwert
- Kollaboratives Arbeitsumfeld, flache Hierarchien: Wir sind lean.
- Ehrliches Feedback & Input ist nicht nur erlaubt, sondern ausdrücklich erwünscht
- Kommunikation und Entscheidungsfindung auf Augenhöhe
- Büro mit sensationellem Alpenblick im beschaulichen Grafing bei München
- Bio-Verpflegung einschließlich Mittagessen

Bei Interesse sende bitte Deine aussagekräftige Bewerbung mit Lebenslauf direkt an andrea@ordercube.de!

ORDERCUBE – Simplify Restaurant Communication