

Partner Account Manager: Vollzeit / Teilzeit (w/m/d)Was ist Ordercube?

Ordercube ist ein Hardware- & SaaS-Startup aus Grafing bei München. Wir haben die Vision, das Restaurantenerlebnis für Gäste, Kellner und Gastronomen durch Vereinfachung und Optimierung konventioneller Abläufe nachhaltig zu verbessern. Seit der Gründung 2016 durchliefen wir erfolgreich eine Kickstarter-Kampagne, mehrere Finanzierungsrunden und konnten uns große Gastronomie- und Hotellerie-Unternehmen wie METRO AG, NH Hotels und Aramark als Unterstützer und Kunden sichern.

Bei der aktuellen Skalierungsphase braucht unser eingespieltes Team tatkräftige Unterstützung auf Augenhöhe im Bereich Partner Account Management. Wir bieten Dir damit von den abwechslungsreichen Herausforderungen eines Startups zu lernen und gemeinsam mit uns zu wachsen.

Was sind Deine Aufgaben?

- Steuerung und Weiterentwicklung des Partner Account Managements
- Schnelles und effizientes Onboarding von Partnern mittels unterstützender Tools und abgestimmter Prozesse
- Eigenverantwortliche Bündelung, Bewertung und Kanalisierung aller Anfragen zum Thema
- Distribution
- Zusammenarbeit und Abstimmung mit internen Schnittstellen
- Mitarbeit in Projekten mit Schwerpunkt Vertriebsmanagement hinsichtlich Prozessoptimierung

Was erwarten wir von Dir?

- Du hast ein abgeschlossenes Studium oder eine vergleichbare kaufmännische Ausbildung und mindestens 2 Jahre Berufserfahrung, idealerweise im Start-Up Umfeld
- Stark ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Kundenorientierung
- Präsentations-, Verhandlungs- und Abschlussicherheit auf Entscheider-Ebene
- Du bist wissbegierig, hast einen Hang zur Eigeninitiative und löst Probleme eigenständig
- Du denkst unternehmerisch, strukturiert und interdisziplinär
- Du bist zuverlässig, integer und verfolgst langfristige Absichten
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Was bieten wir Dir?

- Einzigartige Lebens- & Lernerfahrung sowie erstklassige Entwicklungs- und Aufstiegschancen mit hoher Eigenverantwortung
- Ein SaaS-Produkt mit starken USPs, hohem Kundennutzen und Mehrwert
- Kollaboratives Arbeitsumfeld, flache Hierarchien: Wir sind lean.
- Flexible Arbeitszeiten mit Teilzeit- und Home-Office Optionen
- Ehrliches Feedback & Input ist nicht nur erlaubt, sondern ausdrücklich erwünscht
- Kommunikation und Entscheidungsfindung auf Augenhöhe
- Büro mit sensationellem Alpenblick im beschaulichen Grafing bei München
- Bio-Verpflegung einschließlich Mittagessen

Bei Interesse sende bitte Deine aussagekräftige Bewerbung mit Lebenslauf, Zeugnissen und Gehaltsvorstellung direkt an andrea@ordercube.de!

ORDERCUBE – Simplify Restaurant Communication