

## **Informationen zur Aufnahmepräsentation ins Proto-Förderprogramm**

Die Präsentation sollte **maximal 15 Minuten** dauern und bitte folgende Punkte enthalten:

### **(1) TEAM – Vorstellung des Gründerteams**

- Kompetenzen – Hintergrund, Ausbildung, Erfahrung der Teammitglieder
- Aufgabenteilung – Wer macht was?
- Zeitliche Verfügbarkeit – Wer kann wieviel Zeit zur Umsetzung der Idee investieren?
- Motivation – Was motiviert Sie diese Idee erfolgreich voran zu treiben und umzusetzen?

### **(2) PRODUKT / DIENSTLEISTUNG / INNOVATION – Vorstellung der Geschäftsidee**

- Beschreibung des Problems, das gelöst wird.
- Lösung – Wie sieht diese aus? Und was ist neu daran?
- Entwicklungsstand – Was wurde bereits entwickelt? Gibt es erste Prototypen?
- Schutzrechte – Ist die Idee schützbar und verletzt keine bestehenden Schutzrechte?
- Ertrags-/Geschäftsmodell – Wie könnte dieses aussehen? Wie wird damit Geld verdient?

### **(3) MARKT und WETTBEWERB**

- Überblick – In welchem Markt befindet und bewegt sich die Geschäftsidee?
- Wettbewerb – Wie sieht hier der Wettbewerb aus?
- Zielgruppe(n) – Wer ist Ihr zukünftiger Kunde? Wie sieht die Zielgruppe aus, die Sie adressieren?
- Kundennutzen (Value Proposition) – Bitte so konkret wie möglich benennen
- Alleinstellungsmerkmal (USP) – Bitte so konkret wie möglich benennen

### **(4) PLANUNG, UMSETZUNG und MEILENSTEINE**

Bitte erstellen Sie einen Realisierungsfahrplan nach der Vorlage für die kommenden 12 Monate mit folgenden Punkten:

- Team (Zusammensetzung, Erweiterung, Aufgabenverteilung, etc)
- Produkt/Dienstleistung (Entwicklung, Prototypen, Tests etc.)
- Kunden-/Marktentwicklung (Validierung, Pilotkunden etc.)
- Finanzierung (Ausgaben, Förderprogramme, Investorengespräche etc.)
- Organisatorisches (Gründung, Rechtliches, Infrastruktur etc.)
- **Ausgabenplanung des PROTO-Budgets** (gemäß Vorlage auf Seite 2)

Bitte tragen Sie darin 3 Meilensteine für die ersten 3 Monate (bis zur Zwischenpräsentation) und 3 weitere bis zur Abschlusspräsentation ein, die Sie jeweils kurz erläutert.

### **(5) ERWARTUNGEN an das SCE – wie können wir bei der Entwicklung der Geschäftsidee helfen?**

Bitte hierfür die 3 wichtigsten Herausforderungen benennen.

**HINWEIS: Ein gedrucktes Exemplar der Aufnahmepräsentation zum Termin mitbringen!**

**VORLAGE zur AUSGABENPLANUNG:**

<b>Ausgabenplanung Team XY</b>			
<b>1. Tranche</b>			
<b>lfd. Nr.</b>	<b>Was</b>	<b>Anzah l</b>	<b>Betrag geplant in €</b>
1	Visitenkarten / Messetickets		
2	Platinen		
<b>Summe 1. Tranche</b>			1.250,-€
<b>2. Tranche</b>			
1			
2			
<b>Summe 2. Tranche</b>			1.250,-€
<b>Summe gesamt</b>			<b>2.500,-€</b>