



Praktikum Sales Management (Home Office)

ROKIN ist ein Startup in München und sowohl Teilnehmer des Förderprogramms des Strascheg Center for Entrepreneurship (SCE) an der Hochschule München, als auch des Fellowship-Programms des Media Lab Bayern. Wir sind ein junges, kreatives und dynamisches Team und arbeiten gemeinsam mit unseren Praktikanten an neuen Ideen. Unsere Lösung, der "Digitale Ingenieur", ist eine Technologie-Plattform, die einen Schlüsselbaustein zum schnellen Identifizieren von neuen Technologien und somit zur Beschleunigung von Innovationsprozessen in Unternehmen bietet. Wir suchen **Dich** als Verstärkung im Bereich **Sales Management**.

Deine Aufgaben:

- Du akquirierst neue Kunden und Projekte im Bereich Technologie Scouting.
- Die Bedürfnisse unserer Kunden stehen für dich im Mittelpunkt und du hast Spaß daran unsere Services gezielt anzubieten.
- Du baust neue vertrauensbasierte Kundenbeziehungen auf und pflegst diese, hältst zu unseren Kunden Kontakt und prägst eine partnerschaftliche Zusammenarbeit.
- Du übernimmst von Beginn an Verantwortung bei der Erstansprache von Neukunden und unterstützt proaktiv im Salescycle.
- Du bist an der Entwicklung der Sales Strategie beteiligt und bringst Vorschläge zur Verbesserung ein.

Deine Qualifikationen:

- Du bist **immatrikuliert** im Fachbereich Wirtschaftswissenschaften, Betriebswirtschaftslehre, Wirtschaftsingenieurwesen, Ingenieurwissenschaften oder einem vergleichbaren Studiengang.
- Du hast idealerweise bereits erste Erfahrungen im Bereich B2B Sales, vielleicht sogar im Industrie-Umfeld, gesammelt.
- Du hast ein Gespür für Kundenbedürfnisse, überzeugst durch deine sympathische Art und hast keine Berührungängste bei der direkten Kontaktaufnahme.
- Du bringst eine Technologie-Affinität mit und kannst dich leicht in komplexe Sachverhalte einarbeiten.
- Du hast Spaß daran auf Menschen zuzugehen und neue Kontakte zu schließen.
- Du kommunizierst auf unterschiedlichen Ebenen in deutscher und englischer Sprache professionell, offen und klar.
- Du zeichnest dich durch eine „**Hands-on**“ - Mentalität und schnelle Auffassungsgabe aus.

Benefits:

- Innovatives Umfeld im Startup
- Maximale Verantwortung und Freiheit für eigene Ideen
- Zugang zu Startup- und Industrie- Netzwerk (wöchentliche Teamevents)
- Lockere Arbeitsatmosphäre und flache Hierarchien
- Impact – Ergebnisse, die Anwendung finden
- Home-Office, flexible Arbeitszeiten

Wichtig:

- **Keine Vergütung!**
- Handelt es sich um eine Pflichtpraktikum oder ein freiwilliges Praktikum?
- Ab wann kannst du beginnen?
- Wie lange kann das Praktikum dauern?
- Bist du immatrikuliert?

Bitte lass uns in deinem Bewerbungsschreiben gleich die Daten zu den oben genannten Stichpunkten wissen, damit wir deine Bewerbung schneller bearbeiten können.

Du bist bei uns von Tag eins voll dabei, gestaltest dein Praktikum aktiv mit und wirst Teil einer Erfolgsgeschichte.

Wir freuen uns darauf Dich kennenzulernen!

Art der Stelle: Vollzeit, Teilzeit, Befristet, Praktikum

Ansprechpartner:

René Nooke

People Manager ROKIN GmbH

E-Mail: info@rokin.tech