

GOD SAVE THE QUEEN!

**BIENENKÖNIG\*IN  
ALS LEITUNG  
B2B SALES &  
MARKETING  
GESUCHT!**

nearBees ist ein mehrfach ausgezeichnetes Social Startup und hat sich zum Ziel gesetzt, einen einfachen Zugang zu heimischen Honig und der Unterstützung unserer Bienen zu ermöglichen. Dazu schaffen wir - online wie offline - unkomplizierte Strukturen für Imker, Privatpersonen und Unternehmen, kommunizieren transparent über Herkunft & Entstehung unserer Produkte und sensibilisieren unsere Zielgruppe für die Bedeutung der Bienen für unsere Natur und Artenvielfalt.

**Deine Aufgaben**

Als Leitung im Bereich B2B Sales und Marketing sorgst Du für einen kontinuierlichen Strom an potentiellen Partnerunternehmen und gewinnst diese als Kunden für unsere heimischen Honiggeschenke und Bienenpatenschaften. Dabei packst Du auch operativ mit an und entwickelst den Geschäftsbereich kontinuierlich weiter.

- Du sorgst für interessierte Partner (Leads) und gewinnst diese so effizient wie möglich als neue Kunden
- Hierfür arbeitest Du gemeinsam mit der Geschäftsführung an einer digitalen Vertriebsstrategie, verantwortest die Umsetzung und orchestriert alle notwendigen Aktivitäten
- Den Schwerpunkt legst Du dabei auf Inbound und Content Marketing Maßnahmen
- Und gewinnst durch geschickte Verhandlung die generierten Leads eigenständig als neue Kunden
- Dabei behältst Du datenorientiert alles im Überblick, hast kreative Ideen für auch ungewöhnliche Marketingmaßnahmen und orientierst Dich immer an unseren nachhaltigen Unternehmenszielen.
- Angetrieben durch Deine Erfolge baust Du den Bereich kontinuierlich aus und freust Dich, zukünftig direkte Personalverantwortung übernehmen zu können.

**Was Du mitbringst**

- Du hast bereits Erfahrung im Vertrieb im B2B Bereich gesammelt, idealerweise mit erklärungsbedürftigen Produkten & Dienstleistungen
- Die digitalen Möglichkeiten der Leadgewinnung sind Dir vertraut und Du hast bereits aktiv mit diesen gearbeitet, greifst genauso gerne aber auch zum Telefon, um einen Kunden zu überzeugen
- Du hast eine überzeugende Haltung zu den Themen Nachhaltigkeit & Klimaschutz und identifizierst Dich mit unseren Zielen und unserer Mission
- Deine eigenständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise kombinierst Du mit einem hohen Maß an Teamfähigkeit bei flachen Hierarchien
- Du bist verantwortungsvoll, kommunikativ, belastbar und fühlst Dich in einem kleinen, dynamischen Umfeld wohl, in dem Du selbst mit anpackst und kontinuierlich Deinen Bereich weiter ausbaust.

**Du willst mit uns Bienen & Imker unterstützen?**

Spannende Einblicke in ein wachsendes Social Startup, guter Kaffee und ein nettes Team mit Arbeitsplatz im schönen Freising sind nicht alles was wir Dir für Deine Mitarbeit anbieten möchten: Wir hoffen eine Vollzeitbeschäftigung in einem unbefristeten Arbeitsverhältnis, eine faire Vergütung im Rahmen eines Sozialunternehmens, flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit schnell mehr Verantwortung zu übernehmen, wecken Dein Interesse!

Schicke uns einfach Deine Bewerbung an [michael@nearbees.de](mailto:michael@nearbees.de) mit einer Angabe zu Deinem frühestmöglichen Starttermin, Deinen Gehaltsvorstellungen und warum Du genau die richtige Wahl für uns bist. Wir freuen uns darauf Dich kennenzulernen!